
Ausschreibung 55% Stelle (22h) als Verkaufs- und Vertriebsmanager:in im Zentrum für emotionale Gesundheit Deutschland GmbH (ZEGD)

Das Zentrum für emotionale Gesundheit Deutschland (ZEGD) GmbH entwickelt und bietet wissenschaftsbasierte Gesundheitsprogramme an, die eine schnelle alternative Hilfe bei psychischen Erkrankungen und Belastungen sowie präventive Maßnahmen zur Stärkung der mentalen Gesundheit bieten. Als Kernprogramm wird die STEP-Sporttherapie, eine spezifische Sporttherapie bei Depression und weiteren psychischen Erkrankungen, als innovatives Versorgungsprogramm im deutschen Gesundheitssystem etabliert. Das STEP-Programm ist wissenschaftlich fundiert, verkürzt Wartezeiten und ist wirksam und nachhaltig, um den Gesundheitszustand von Betroffenen zu verbessern und zu stabilisieren. Darüber hinaus geht es um die Weiterentwicklung für den Bereich der betrieblichen Gesundheitsförderung.

- **Unser Warum:** Weil Gesundheit keine Option, sondern die Grundlage ist.
- **Unsere Vision:** Jeder Mensch besitzt die Werkzeuge und das Wissen, seine eigene emotionale Gesundheit aktiv zu gestalten.
- **Unsere Mission:** Jedem Menschen evidenzbasierte Gesundheitsprogramme zugänglich zu machen. Mit und ohne psychische Erkrankung.

Werde Teil unseres Teams und leiste mit deiner Arbeit einen nachhaltigen Beitrag zur Behandlung und Prävention psychischer Erkrankungen!

Die Depression ist eine der am meisten unterschätzten Erkrankungen und trotzdem sind aktuell zwei Drittel der Depressionspatient:innen in Deutschland unbehandelt. Das liegt u.a. an den langen Wartezeiten auf einen Therapieplatz und die Stigmatisierung der Erkrankung sowie ihrer Behandlung.

Unser Ziel ist es, gemeinsam mit unseren KooperationspartnerInnen ein Netzwerk aufzubauen, um das STEP-Programm als alternative Behandlungsoption in das deutsche Gesundheitssystem zu implementieren.

Unser Kerngeschäft sind daher online-basierte Schulungen und Zertifizierungen des Fachpersonals, wie Sporttherapeut:innen, Psychotherapeut:innen und Mitarbeitende der Krankenkassen, die Qualitätssicherung sowie Außendarstellung und Vernetzung.

Darüber hinaus entwickeln wir Programme im Bereich der (betrieblichen) Gesundheitsförderung mit den Schwerpunkten psychische Gesundheit, Bewegung und Achtsamkeit.

Über uns:

Unser interdisziplinäres Team zeichnet umfassendes Know-How aus Wissenschaft, Forschung und Praxis aus. Durch die enge Zusammenarbeit können alle im Team optimal von den individuellen Erfahrungen und dem Wissen der anderen profitieren, während jede:r Mitarbeitende eigene Verantwortlichkeiten hat. Durch den gemeinsamen Austausch entstehen kreative Ideen. Sitz der ZEGD ist der Shared Start-up Coworking Space auf dem Campus Griebnitzsee an der Universität Potsdam. Arbeit im Home Office ist ebenfalls möglich.

Deine Aufgaben:

- Identifizierung und Akquise neuer Kunden und Partner:innen im Gesundheitswesen, insbesondere im Bereich von Krankenkassen, Fachpersonal und Unternehmen
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen sowie Entwicklung von individuellen Lösungen und Kooperationsmodellen
- Beratung und Betreuung von Bestandskunden, um die Zusammenarbeit zu stärken und zu erweitern
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Steigerung des Umsatzes und Marktanteils
- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing-Team zur Abstimmung von Vertriebs- und Marketingaktivitäten

Das bringst Du mit:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Wirtschaft, Vertrieb, Marketing oder vergleichbar
- Nachweisbare Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Gesundheitswesen/ Public Health bzw. im Bereich psychische Gesundheit auch in der Zusammenarbeit z.B. mit Krankenkassen
- Verhandlungsgeschick, Überzeugungskraft und Abschlussstärke
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und Kundenorientierung
- Eigeninitiative, Zielstrebigkeit und Teamfähigkeit
- Lust auf strukturiertes, proaktives und eigenverantwortliches Arbeiten
- Hohes Verantwortungsbewusstsein, Motivation und Leistungsbereitschaft
- Interesse an Achtsamkeit, Meditation, Persönlichkeitsentwicklung jenseits des Optimierungszwangs
- Lust auf (remote) Teamwork mit Kolleg:innen aus verschiedenen Disziplinen
- Gute Kenntnisse im Umgang mit dem Office Paket (Word, Excel, PowerPoint)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Das bieten wir Dir:

- **Vielseitigkeit:** Abwechslungsreiche und vielseitige Aufgaben
- **Flexibilität:** Flexible Arbeitszeitgestaltung und Möglichkeiten zum hybriden Arbeiten (Shared Coworking Space und Home Office)
- **Sinnhaftigkeit:** Die Chance, einen nachhaltigen Beitrag zur Behandlung und Prävention psychischer Erkrankungen zu leisten
- **Gestaltungsraum:** Freiraum eigene Ideen einzubringen
- **Team:** Kollegiales Miteinander und unkomplizierte Zusammenarbeit mit flachen Hierarchien

Eckdaten:

Umfang: 55% Stelle (22 Stunden) Verkaufs- und Vertriebsmanager:in im Zentrum für emotionale Gesundheit Deutschland GmbH (ZEGD) mit Option auf Aufstockung

Start: zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Dein Weg zu uns:

Das alles hört sich spannend für dich an? Dann bewirb dich noch heute und sende deine Bewerbungsunterlagen (inkl. Lebenslauf und Motivationsschreiben) an info@zegd.de – wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Weitere Informationen findest du unter: <https://zegd.de/> und <https://step-therapie.de/>